

Offre d'emploi : Commercial - Démarchage secteur Jardineries, Fleuristes et Décoration

Entreprise : Oyas Environnement

Site internet : www.oyas.eco

Localisation : Saint Jean de Fos (34) avec de nombreux déplacements sur toute la France

Type de contrat : CDD ou CDI

Expérience requise : Minimum 5 ans

Secteur d'activité : Nous proposons, aux jardiniers amateurs et professionnels, des solutions innovantes dans le domaine de l'arrosage et du développement des végétaux.

Jardin au naturel / irrigation

Qui sommes-nous ?

Oyas environnement est une entreprise spécialisée dans la micro-porosité de la céramique. Pionnière dans son domaine, elle a remis au goût du jour et démocratisé il y a plus de 10 ans l'usage des jarres d'irrigations poreuses, aujourd'hui appelées OYAS en référence au nom de l'entreprise. Depuis plusieurs années, elle a élargi son offre avec de nombreux produits dans l'univers du jardin naturel.

Fidèle à ses valeurs, Son ambition est de participer à la construction d'un monde plus respectueux de l'environnement en produisant de manière artisanale dans une démarche de RSE très engagée et plus particulièrement dans ses ressources en eau.

Oyas environnement développe depuis 10 ans une expertise complète dans son domaine d'activité, et sur ce marché porteur, nous sommes fiers de fournir des solutions aussi innovantes que performantes.

Qui recherchons nous ?

Nous recherchons un(e) commercial avec au moins 5 ans d'expérience commerciale, ayant développé une expertise dans le domaine du jardin et/ou la gestion de ventes de produits éco-responsables. Un réseau existant serait un des atouts majeurs.

Quelle est la description du poste ?

Dans le cadre de son expansion, Oyas Environnement recherche un(e) Commercial(e) pour démarcher les jardinerie, fleuristes et magasins de décoration. Vous aurez un rôle clé dans le développement de notre activité en promouvant nos solutions innovantes et respectueuses de l'environnement.

Vous aurez l'opportunité de participer activement à l'élaboration et la mise en œuvre de notre stratégie commerciale afin de soutenir le développement de notre activité innovante.

Quelles sont les missions principales de ce nouveau poste ?

- Assurer la promotion de nos produits (poteries d'arrosage, composteurs,...) auprès des circuits de la grande distribution (GSA et GSB) et auprès des spécialistes (jardinerie et LISA),
- Identifier et prospecter de nouvelles enseignes spécialisées dans la jardinerie, la fleuristerie et la décoration.

- Fidéliser en visitant les clients (GSA, GSB, coopératives agricoles, jardineries, etc...) pour présenter les gammes de produits et les nouveautés,
- Négocier les conditions commerciales et assurer le suivi des contrats.
- Participer aux manifestations commerciales (salons, foires, etc...),
- Veiller à la bonne exposition des produits en magasins, à l'optimisation du linéaire et à la présentation de nos produits ;
- Animer si nécessaire la force de vente de nos partenaires distributeurs,
- Gérer le fichier clientèle en organisant des tournées et des cycles de visites selon les potentiels.
- Assurer une veille concurrentielle et identifier de nouvelles opportunités de marché.

Quel est le profil recherché ?

De formation supérieure Bac+2 minimum, vous justifiez d'une expérience commerciale de terrain d'au moins 5 ans réalisée auprès d'une clientèle composée de réseaux de Grande Distribution, idéalement de type Jardinerie, GSB, voire GMS. Vous maîtrisez le Pack Office ou équivalent.

- Une connaissance de l'univers des centrales d'achats en agriculture serait un plus ;
- Une expérience avec les collectivités serait un plus ;
- Appétence pour le secteur du jardinage indispensable ;
- De bonnes compétences en prospection et en négociation.
- Un sens du relationnel et une forte capacité à convaincre.
- Autonomie, proactivité et goût du challenge.
- Sensibilité aux enjeux écologiques et à l'innovation durable.
- Mobilité requise pour des déplacements réguliers.

Quelles conditions et avantages ?

- Rémunération attractive : fixe + variable selon performances.
- Frais de déplacement.
- Intégration au sein d'une entreprise engagée et éthique.
- Possibilité d'évolution au sein de l'entreprise.

Comment candidater ?

Si vous souhaitez contribuer au développement d'une entreprise engagée pour l'environnement, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation à contact@oyas.eco